NAZE style

長岡で頑張る企業・起業家を応援するフリーペーパー

Zone of Energy Nagaoka Activation Zone of Energy Nagaoka Activation

vol. 92

2026.10.21

PICK UP 受注促進コミュニティが発足！



NAZEでは、会員企業の販路開拓や受注機会の創出を目的に、NAZE副会長・柴木 樹氏をリーダーとする「受注促進コミュニティ」を発足しました。
今年度は、第1回を4月14日、第2回を6月2日、第3回を7月28日に開催し、展示会への出展や新たな市場開拓に向けた取り組みについて活発な意見交換を行っています。
また、コミュニティメンバー（二十数名）によるグループLINEを開設し、展示会情報や商談案件などのタイムリーな情報共有を行います。今後も会員企業同士の連携を深めながら、会員企業の成長と地域産業の発展を後押ししてまいります。

令和8年度の主な活動

①展示会出展事業

長岡のものづくりを広くPRするとともに、会員企業の新たな顧客獲得や商談機会の創出を目的として、
「第2回鉄道技術展」
「第31回東京機械要素技術展」
「第29回関西機械要素技術展」
「高精度・難加工技術展2026」
「テクニカルショウヨコハマ2027」の5つの展示会へ出展します。

②会員企業の販路開拓支援

㈱七里商店が有する大手商社・メーカーとのネットワークを活用し、関東圏を中心にコミュニティメンバーの情報を掲載したエントリーフォームを作成するとともに、取引先企業への紹介を行います。
これらの取り組みを通じて成功事例を創出し、新たな取引の実現と販路拡大を目指します。

③特別企画「九州視察ツアー」

令和8年10月14日～15日に、「ものづくりフェア2026」（マリンメッセ福岡）の視察と、㈱三井ハイテックの企業見学を実施しました。
先進企業の取り組みや最新技術に触れることで、新たな発想や今後の事業展開につなげます。

PICK UP デジタル化なんでも相談事業

今年度もデジタル化なんでも相談を実施中です。
長岡アイティ事業協同組合の協力のもと、会員製造業のデジタルに関する困りごとの相談に対応します。

相談事例

- GoogleDriveを活用した図面管理
- Googleスプレッドシートによる社内情報共有
- 工数見積りから日程表展開の自動化
- Notionを活用した工程管理制作
- 中古スマホの購入方法
- 動画マニュアルソフトの導入
- 会社SNSの立ち上げ
- 社員向けに動画編集ソフトの操作方法
- 社員向けに生成AIの入門編講座
- 社員向けにパワーポイントの操作講習
- 会社SNSの運用方法
- 社内ネットワーク環境の改善



なんでも相談（動画編集ソフトの操作方法相談・コンドウ印刷）

相談申し込みはこちら

TOPICS.1 第1回 通常総会　開催！

DX導入事例とモンゴル高専インターンシップ事業を報告

6月8日（月）、NPO法人長岡産業活性化協会NAZEの令和8年度第1回通常総会を開催しました。
総会では、大井会長の議長のもと、㈱淵本鋼機の淵本友隆様、久保誠電気興業㈱の峯村達也様を議事録署名人に選出し、令和7年度事業報告等が承認されました。あわせて、令和7年度に実施した各種事業について報告を行いました。
事業報告では、デジタル技術導入補助金（DX枠）の活用事例と、モンゴル高専人材活用事業（JICA草の根事業）について紹介しました。いずれも企業の経営課題に関わるテーマであり、参加者の皆様には高い関心を持って聴講いただきました。



令和7年度 デジタル技術導入補助金（DX枠）事例発表

テーマ1

IoTの多様な活用による業務改革

㈱プレテック・エヌ

■モンゴル高専人材活用事業（JICA草の根事業）について

長岡工業高等専門学校　村上祐貴先生

テーマ2

最適な納期・仕様を即座に提示し、生産部門が無理なく対応でき、顧客満足と利益の両立を実現

㈱大菱計器製作所





TOPICS.2 NAZE学園開校式 開催

令和8年度NAZE学園 が始まりました。
9月9日（水）米百俵プレイス ミライエ長岡において現場改善人材の育成事業、令和8年度NAZE学園の開校式が開催されました。
NAZE学園の研修は9月9日（水）から11月25日（水）まで計12回およそ2カ月半にわたり実施されます。
現場実習を通じて、製造現場の課題を自ら発見し、改善策を考え、実践する力を養う人材育成プログラムです。期間前半の座学と後半の実習により現場改善の手法を身に付けます。会員企業である㈱鈴民精密工業所に実習フィールドをご提供いただき、2チームに分かれて課題の発掘から改善案の提案・発表までを実践します。
2か月後の受講生の成長が楽しみです。



TOPICS.3 リクルート動画事業2026

これまでに17社の製造業を取材し、リクルート動画を制作・公開してきた本事業。今年度は第3弾！
NAZEでは、製造業の魅力や働く人の姿を、映画のような高品質な1分間の映像で発信しています。短時間で企業の雰囲気や仕事のやりがいを伝えることができるため、採用活動や企業PRに効果的なツールとして活用されています。制作した動画は、自社ホームページや採用ページへの掲載をはじめ、SNSでの情報発信、展示会や合同企業説明会、就職説明会での上映など、さまざまな場面で活用され、企業の魅力発信や人材確保につながっています。



TOPICS.4 「長岡ものづくりゾーン」出展レポート



第31回 東京・機械要素技術展

7月1日（水）から3日（金）までの3日間、東京ビッグサイトで開催された「第31回 東京・機械要素技術展」に、NAZE会員企業13社が合同で「長岡ものづくりゾーン」として出展しました。会期中の来場者数は3日間で81,697人にのぼり、長岡の優れたものづくり技術をPRするとともに、半導体製造装置の高度化や需要拡大を背景に、会場全体が活気に包まれました。
また、「2026豪技」受賞企業である㈱オータニツールの溶射技術にも注目が集まりました。耐摩耗性の向上や部品の長寿命化を実現する技術として、多くの来場者が関心を寄せ、品質改善や生産性向上に貢献する技術として高い評価を得ていました。



㈱API技研
取締役事業部長 小林 敬

今回、初めてNAZEの共同出展に参加させていただきました。準備から当日の運営までご尽力いただいた皆様に感謝申し上げます。当社の新商品を発表する貴重な機会となり、長岡のものづくり企業の皆様と一緒に出展できたことも大きな刺激となりました。多くの出会いと収穫があり、今後もこうした機会には前向きに参加していきたいと思います。



㈱オオイ
代表取締役 大井 尚敏

機械要素技術展に出展し、多くの製造業関係者のみなさまに当社ブースへお立ち寄りいただきました。製品や加工技術をご紹介する中で、多数の商談や新たなご相談をいただき、市場ニーズや課題を直接伺う貴重な機会となりました。今回の成果を今後の課題解決につなげ、お客様により一層ご満足いただけるように努めて参ります。



㈱オータニツール
課長 森山 和彦

機械要素技術展に初出展し、豪技認定頂いた溶射技術をはじめ、当社の特殊工具と精密加工を統合した技術体系を紹介しました。PCD工具、精密加工、表面改質まで一貫対応できる総合技術に多くの反響をいただきました。来場者から具体的な加工課題の相談も多数寄せられ、今後の製品開発や技術提案につながる有益な展示となりました。



㈲大塚木型製作所
代表取締役 矢代 慎也

今回の機械要素技術展では、普段接点の少ない異業種の企業様と多くお話しする機会を得ました。
現在はその中から見積もりなど具体的な商談も進んでおり、有意義な出展となりました。
運営のNAZE様をはじめ、ご支援いただいた皆様に感謝申し上げます。



㈱小林超硬研磨
営業 三本 亮太

東京会場へは実に3年ぶりの出展でした。やはり他の会場と比較しても1番集客は多く、例年以上にお問い合わせを頂いており改めて驚いております。
今後もお客様への訴求力アップの為にチャレンジ精神を忘れずに取り組んでいきたいと思います。
3日間大変ありがとうございました。



㈱鈴民精密工業所
代表取締役社長 鈴木 将義

NAZE集合ブースへの共同出展により、「長岡ものづくり」の統一感ある展示と高い集客力を活かし、多くの来場者へ当社技術を効果的にPRできました。
集合ブースならではの回遊性により幅広い業種との新たな接点が生まれ、大手メーカーを含む多くの名刺獲得と商談機会の創出につながるなど、出展効果の高い展示会となりました。



㈱タワシテック
営業課 本田 善広

今年もNAZEブースに出展させていただきました。昨年（幕張メッセ）と比べ、来場者数はやや少なかった印象です。具体的な成果はございませんが、多くの企業様へPRできましたし、新潟県外の景況感や様々な業界動向を感じる貴重な機会となりました。
この度お世話になった関係者の皆様に感謝申し上げます。



㈱トクサイ
営業部 営業担当 鈴木 克典

7月1日（水）～7月3日（金）の期間参加させていただきました。3日間を通して、既存のお客様との交流はもちろん、新規のお客様とお会いできる機会にも恵まれ、実りのある展示会参加になりました。
展示会に何度か参加させていただいておりますが、今年も貴重な機会をいただきありがとうございました。



長岡スプリング㈱
代表取締役社長 山﨑 宣明

今回の出展では例年よりも具体的なご相談が多く、お客様の直面する課題が年々複雑化・高度化した案件が多いように感じております。短期的な成果へ結びつけることは容易ではありませんが今後の展開に手ごたえのある3日間となりました。事前準備から当日までご一緒いただきました関係者の皆様に御礼申し上げます。



㈱長岡歯車製作所
営業・技術部 土田 圭介

会場がビッグサイトに戻っての開催でした。もう少し来場があるかな？と感じましたが、今回も新しい企業様とのご縁をいただき、会場では具体的な事案は少なかったものの、会期後の打合せで発注をいただく事が出来ました。今後も継続してお取引に繋げたいと思います。出展にあたりご尽力いただきました皆様に感謝申し上げます。



新潟理研測範㈱
代表取締役 内藤 豊

今回の出展では、新製品のPRを中心に展示を行いました。合同ブースゆえの難しさもありましたが、約30名のお客様と名刺交換ができ、貴重なご縁と課題を得る機会となりました。
ご来場いただいた皆様に深く感謝申し上げます。今回の経験を活かし、今後の製品提案や営業活動に繋げてまいります。



㈱プレテック・エヌ
管理部 管理課 管理係 安藤 翼

今回の展示会は、弊社にとって成果の高い展示会でした。具体的な案件をお持ち寄りなる来訪者が多く、名刺交換も目標を達成することができ、会期終了後一カ月経たずに受注獲得という成果も得られました。自社の営業レベル向上も感じられ有意義な機会となりました。出展を継続する事への価値を感じています。次回も宜しくお願いします。



㈲渡辺合金鋳造所
代表取締役 渡辺 潤一郎

今回は初の試みで自社で用意した什器を使っての出展でした。おかげで大きい鋳物を展示でき、ブースの前で足を止めてくれる人が多かったです。
話を聞くとやはり鋳物調達に困っているとのこと。継続的に営業をして受注に繋げていこうと思います。





第2回 鉄道技術展・大阪

5月27日（水）から29日（金）までの3日間、インテックス大阪で開催された「第2回鉄道技術展・大阪」に、NAZE会員6社が合同で「長岡ものづくりゾーン」として出展しました。会期中の来場者数は3日間で23,099人にのぼり、長岡の優れたものづくり技術をPRするとともに、新たな取引先の開拓につながる貴重な機会となりました。各ブースでは、部品調達や加工技術に関する積極的な商談が行われ、製造業における旺盛な需要と高い関心がうかがえました。

㈱アルモ　営業部 川端 裕樹

今回の出展では、日頃からお取引いただいている、車両メーカーの他部署の方が多数ブースに立ち寄っていただき、実際に手に取って製品を見ていただき説明をさせていただく良い機会となりました。また、成果としては、他ブースで出展されている企業様にもお越しいただき、今後に繋がるお話を数件いただくなど一定の成果は得られたと感じております。関係者の皆様、3日間ありがとうございました。

㈱田原鉄工所　営業部長 新保 浩和

当社は初めて鉄道技術展に出展させていただきました。会期中は複数の鉄道メーカーの皆様と名刺交換を行い、展示した溶接品を通じて当社の技術力を評価していただきました。一方で、鉄道業界に特化した展示内容の必要性やPR方法にも課題を感じました。今回の出展を出発駅に、次の停車駅「商談」を目指します。

㈱広井工機　代表取締役 廣井 晃

関西で多くの方々とのご縁をいただき有意義な三日間でした。レーザー溶接ロボット、大出力トルクレンチ、鳥獣害対策機器と盛りだくさんの展示でした。それぞれが注目をしていただきました。粗品で配布した3Dのホイッスルも好評でした。良い結果を期待しております。

㈲大塚木型製作所　代表取締役 矢代 慎也

今回の出展では期待したほどの成果には至りませんでしたが、次回に向けた課題や改善点を把握できる貴重な経験となりました。
この経験を活かし、より効果的な出展準備を進めてまいります。
運営のNAZE様をはじめ、ご支援いただいた皆様に感謝申し上げます。

㈱長岡歯車製作所　代表取締役 加納 孝樹

鉄道技術展ならではの専門性の高い来場者が多く、普段とは異なる出会いがありました。初日は手ごたえを感じられませんでしたが、以前からコンタクトを取りたかったメーカーの調達担当者と名刺交換する機会に恵まれました。展示会に出展し続けることで、新たなチャンスをつかめることを実感した3日間となりました。

㈲渡辺合金鋳造所　代表取締役 渡辺 潤一郎

4年ぶりの大阪開催でした。
アルミ製の鉄道部品(Φ600、15kg)を展示した効果もあって、同等品を扱っている方からの反応が良かったです。
引き続きフォローして受注に繋げたいです。

NAZE style

NEWS 各部会からのお知らせ

技術部会 Technology committee

9月18日(金) 技術部会主催の技術セミナーを開催

技術部会では、9月１８日（金）にNICOテクノプラザにて政府が取り組む成長分野の一つの「宇宙」をテーマとしてオープンセミナーを開催しました。㈱2moonの代表取締役伊巻和弥様より「宇宙ビジネスにおける政府ビジョンとリージョナル参入」として、宇宙産業の最新動向と、長岡の製造業が参入するための戦略・資金調達の入り口について解説いただきました。宇宙ビジネスに挑戦するポイントなどを具体例を挙げて紹介され会員の新たな分野に挑戦する際の思考に大いに役立つ内容でした。



交流部会 Communication committee

8月10日(月) 長岡技術科学大学 ロボコンプロジェクト活動報告会 参加

活動報告では、NHK学生ロボコン2026ベスト8、鹿島建設特別賞の受賞などの報告がありました。また、開発したロボットのデモンストレーションや支援企業の説明会・意見交換会が実施され、学生、支援企業のロボット開発に向けた熱い想いが伝わってきました。



▲棚に箱を収納するロボット

8月18日(火) 大森機械工業㈱ 長岡工場見学会 開催（参加者20名）

包装用機械、包装関連機器の設計・製造を手掛ける大森機械工業（NAZE非会員）様のご協力で、6月15日に竣工した新工場の見学会を実施しました。新工場は従来の工場の2.4倍の広さとユーティリティー設備を天井に配置して自由なレイアウトの変更を可能にしました。最新の工場設備や包装機械・包装装置への理解を深める機会となりました。長時間にわたり見学会にご協力いただきました大森機械工業㈱長岡工場の皆さまに、心より御礼申し上げます。大変ありがとうございました。



広報部会 Public Relations committee

7月23日～10月22日 BtoB企業対象、実践型ワークショップ開催中（全6回）

「技術はある。実績もある。社員もまじめに働いている。」それでも、「選ばれない」「採用できない」「伝わらない」と悩むBtoB企業が少なくありません。その原因は、中身ではなく「伝え方」にあるのかもしれません。広報部会では、BtoB企業を対象とした実践型ワークショップを、7月23日から10月22日まで全6回にわたり開催しています。本ワークショップでは、自社の強みを「伝えられるカタチ」に整理し、「ブランディング」と「SNS動画の撮影・編集」の両方を学びながら、実際の情報発信につなげる実践型プログラムを実施しています。これまでに、第1回「BtoBブランディング」、第2回「インナーブランディング」、第3回「採用ブランディング」を開催しました。参加者からは、「講師が一人ひとりに丁寧に対応してくださり、大変分かりやすかった。」「会社に戻って担当者にも内容を伝え、ぜひ参加させたい。」「自社でも同様の講義を開催していただくことは可能ですか。」など、多くの前向きな感想や具体的な相談が寄せられ、大変好評をいただいています。現在、SNS動画内製化ワークショップを行っています。



▲ブランディングワークショップ



▲SNS動画内製化ワークショップ

未来人財部会 Future Talent committee

9月26日(土)、10月3日(土)、10月17日(土)、11月3日(火･祝)「ながおかオープンファクトリー」開催

- 9月26日(土)…小川コンベヤ㈱ 済
- 10月 3日(土)…㈲小林超硬研磨 長岡工場 済
- 10月17日(土)…㈱アルモ 済
- 11月 3日(火)…㈱片山抜型製作所
- 11月 3日(火)…㈱長岡金型
- 11月 3日(火)…㈱長岡歯車製作所
- 11月 3日(火)…㈱プレテック・エヌ

▲詳細はこちら

NPO法人長岡産業活性化協会 NAZE
Nagaoka Activation Zone of Energy

NPO法人 長岡産業活性化協会 NAZE
〒940-2127 新潟県長岡市新産4丁目1番地9 NICOテクノプラザ内
TEL:0258-42-8700 FAX:0258-42-8701 E-mail:info@na-ze.jp
https://na-ze.jp 検索
発行日:2026年10月21日

ホームページ
Youtube
NAZEワールド

NEW MEMBER 新入会員紹介

株式会社シンワ

精密部品加工から組み立てまで一貫して請け負います

私たちは1984年、金属加工機械の販売事業からスタートしました。お客様の設備導入を支援する中で、部品調達のご相談をいただくようになり、協力工場様の力をお借りしながら幅広いニーズにお応えしてまいりました。その後、より高品質で迅速なサービスを提供するため、社内での内製化を段階的に推進。人材育成と設備投資を重ね、現在では高精度・多様化・迅速化に対応できる製造体制を確立しております。
創業以来、私たちが大切にしてきたのは誠実であること、新しい技術への挑戦を続けること、地域社会との共生という三つの理念です。地域の皆様に支えられてきた企業として、地元雇用の創出や技術者育成にも積極的に取り組み、ものづくりを通じて地域産業の発展に貢献してまいりました。
「確かな技術」と「人と人との信頼関係」を礎に、お客様のものづくりを支える存在であり続けること。それが私たちの変わらぬ使命です。今後とも、皆様のご支援とご愛顧を賜りますよう、心よりお願い申し上げます。



〒940-2311 新潟県長岡市三島新保3216 TEL:0258-42-4250 Email:info@sinwa-m.jp URL:https://sinwa-m.com/

マサル工業株式会社

～「進化するマサル」元気ある100年企業を目指して～

マサル工業は、1953年の創業以来、通信工事・電設工事の現場ニーズを的確に捉え、自社開発製品を提供してきた自主開発メーカーです。創業者・椎名平一郎は、宅内電話線を保護する必要性に着目し、初代の金属製「ワイヤープロテクタ」を考案・生産したことから事業をスタートしました。
高度成長期には通信工事の需要拡大に対応し、樹脂製「ワイヤープロテクタ」を開発。さらに、業界の安定供給を図るためワイヤープロテクタ工業組合を設立し、規格統一を主導しました。
その後、樹脂製ワイヤープロテクタの技術を生かして、電設工事向け配線カバー「エフモール」を開発・発売。現在、配線カバーの一般名称として「モール」が広く使われる背景には、その普及があります。以来、通信・電力会社などの現場ニーズに応える製品開発を続け、時代とともに変化する工事現場にも対応してきました。現在では、通信電設資材のカタログ掲載商品が4,000アイテムを超え、未掲載製品も多数有する、配線カバーを中心とした総合的な自主開発メーカーとして、全国の工事業者や商社から信頼を得ています。



〒940-2045 新潟県長岡市西陵町221-34 TEL:0258-21-4311 Email:info@masarukk.co.jp URL:https://masarukk.co.jp

RINX株式会社

モノづくりのそばに、人と人の間にいつも私たちはいます

当社は2015年の設立以来、試作加工メーカとし、製品開発を支えるパートナーとして、高品質・短納期・高精度なものづくりを追求してまいりました。樹脂やアルミなどの精密切削加工をはじめ、光学部品に求められる高品な磨き加工を得意とし、自動車向けレンズやメーター部品、医療機器部品など、高精度が要求される製品の試作・開発を数多く手掛けています。
また、3Dスキャニングによる形状測定・リバースエンジニアリングにも対応し、製品のデータ化や形状評価をサポートします。さらに、お客様の生産性向上や品質安定に貢献する治具の設計・製作も行い、試作から評価、開発支援まで一貫したサービスを提供しています。
試作品1点から小ロット生産まで柔軟に対応し、豊富な加工ノウハウを活かして、お客様の課題解決と開発期間の短縮に貢献します。これからも確かな技術力と提案力を強みに、ものづくりの新たな価値を創造し続けてまいります。



〒940-2033 新潟県長岡市上除町甲388番地2 TEL:0258-94-5030 Email:contact@rinx-co.com URL:https://www.rinx-co.com/

SCHEDULE DX支援セミナー・ワークショップ開催予定

会員企業のDX支援のため下記セミナーを開催予定です。
各セミナー開催前には募集の連絡をします。是非、積極的にご参加ください。

AI業務活用

- 9月29日（火）：Claudeの活用セミナー 済
- 10月13日（火）：Excel×AIワークショップ 済
- 10月28日（水）：メール振り分け・返信案作成ワークショップ
- 12月 8 日（火）：議事録・情報収集ワークショップ

AIセミナー・ワークショップお申込みはこちらへ